



משפטי שכנוע לשדכנים בתהליך מכירה

תסכים איתי ששדכנים עלולים לשכוח לקוחות מידי פעם ולא להוציא אותם לפגישה זמן רב בגלל השכחה

קרה לך פעם שמישהו שהתחתן בזכותך לא שילם לך, ולא נעים לך להיות נודניק ולהתקשר כל שני וחמישי??

תסכים איתי שיכול להיות מצב שבו יש לך רשימת אנשים שבכלל כבר לא רלוונטיים כי הם התחתנו באמצעות שדכן אחר ואתה אפילו לא יודע על זה


קרה לך פעם שרצית להוציא בחור או בחורה לפגישות ושכחת אם הפגשת אותו עם מישהו וניסית להיזכר?

תסכים איתי שאפילו אם יש לך 500 בנים ובנות, לא בהכרח יש התאמות ביניהם ואתה עובד לחינם

קרה לך שמישהו התאכזב מהפגישות שהוצאת אותו?

כמה פעמים קרה לך שהוצאת מישהו ליותר מעשרים פגישות והתעצבנת עליו שהוא בררן או שהוא התעצבן עליך שהוא סתם מוציא אותך לפגישות?

כמה פעמים חשבת שמישהו מתאים למישהי ובסוף הם אפילו לא עשו פגישה שנייה?



משפטי שכנוע לשדכן שיש לו הרבה לקוחות

דווקא אתה בגלל שיש לך הרבה לקוחות, המערכת הזו היא הברכה הכי גדולה בעולם בשבילך, שהרי אתה לא תצטרך לעשות כלום. אתה תתחיל לקבל הצעות משדכנים אחרים אוטומטיים, ואתה רק תצטרך לאשר הצעות ולקבל כסף.

דווקא אתה בגלל שיש לך הרבה לקוחות, אתה בטוח שוכח להפגיש הרבה מאוד ביניהם. כעת המערכת מאפשרת לך לזכור את כולם ומתריעה לך על מי לא הפגשת במשך שבוע שלם.

דווקא אתה שיש לך הרבה לקוחות חשוב שתהיה לך מערכת כזו מכיוון שפתאום אתה תגלה כמה לקוחות שלך מתאימים בינם לבין עצמם בקלות ובמהירות, ואתה אפילו פתאום תצחק כשתגלה שהפגשת בין בחור ובחורה שבכלל לא מתאימים לפי המערכת ואם היה לך אותה היית חוסך הרבה כאבי ראש

משפטי שכנוע לשדכן שיש לו מעט לקוחות

דווקא אתה בגלל שיש לך מעט לקוחות, המערכת הזו היא הברכה הכי גדולה בעולם בשבילך, שהרי אפילו אם יש לך רק לקוח אחד, אתה יכול למצוא לו את הבחורה שלו בקצה השני של העולם ולהתחיל להרוויח כסף.

דווקא אתה בגלל שיש לך מעט לקוחות, המערכת הזו מושלמת בעבורך, כי אתה יכול להתעסק בגיוס לקוחות נוספים ולתת למערכת לעבוד בעבורך ולא תצטרך לעשות שני דברים במקביל. תן למערכת לעבוד בשבילך.

דווקא אתה בגלל שיש לך מעט לקוחות, חשוב שתהיה לך מערכת כזו כי אתה תוכל להרוויח כסף מהר מאוד ולא תצטרך להמתין חצי שנה עד שיהיה לך מאגר גדול.

דווקא אתה בגלל שיש לך מעט לקוחות, חשוב שתהיה לך מערכת כזו כי עדיין אין לך ניסיון ולא תצטרך לעשות טעויות על הלקוחות שלך. המערכת מקצועית ועובדת בשבילך.



משפטי שכנוע לשדכן שחושב שהמחיר יקר

יקר? אולי אתה מתכוון זול...
מספיק שידוך אחד כדי לכסות לך את העלויות. בזכות המערכת הזו אתה יכול לעשות לפחות במינימום שידוך אחד בחודש יותר שזה יותר מחמישים אלף שקל בחודש. ברור שזה זול...

יקר? אתה בטח צוחק...
אחרים לוקחים אחוזים על הצלחה. אתה יודע כמה כסף זה על אחוזי הצלחה אם המערכת מצליחה לגייס לך עשרה שידוכים בשנה יותר שזה המינימום במינימום? חוץ מזה שפיתוח המערכת הזו עדיין בתהליך וכנראה שהיא תעלה בסביבות 150,000 שקלים פיתוח. היא מדהימה ועובדת בעבורך.

אתה יודע מה? בוא נגיד שאתה צודק שזה יקר...
אמרתי לך שאם אתה עושה מנוי לשנה אתה מקבל עד 50 לקוחות בחינם!!!!
מספיק שבזכות החינם שלי תעשה שידוך אחד!!! אתה מכסה את כל הוצאות המערכת וכל השאר זה רווח שלך...

יקר? ביחס למה?
בשורה התחתונה אני גובה לך רק עבור מחיר של שידוך אחד.
שנינו יודעים שהמערכת הזו מסוגלת לגרום לך ל20 שידוכים בשנה שזה מאה אלף שקל... אז מה זה מחיר של שידוך אחד... חוץ מזה שאני מביא לך לקוחות חדשים שאולי תעשה שידוכים בזכותי ואז בכלל זה בחינם!!